

# 新闻稿

日期	2023 年 12 月 20 日	即日发布
题目	BDO 宣布全球收入强劲增长至超过 140 亿美元 (+10.2%)	

## 主要亮点:

- 全球收入增长至超过 140 亿美元 (+10.2%) /130 亿欧元 (+11.9%)。
- 所有地区和服务范畴的收入均录得增长。
- 主要市场业务增长：加拿大、美国、英国、德国和澳洲。
- 全球 166 个国家和地区的专业人员人数增加至 115,600 人。
- 扩大与微软的策略伙伴关系。

全球第 5 大会计网络 BDO 国际欣然宣布，截至 2023 年 9 月 30 日为止的财政年度，全球综合总收入录得 140 亿美元 (130 亿欧元)，收入以美元结算较去年同期增长 10.2% (而以欧元结算增幅则达 11.9%)。所有服务范畴在本年度均达至良好增长，其中税务服务增幅最大。



BDO 国际行政总裁 Pat Kramer 表示：「我们对我们在 2023 年取得的强劲财务业绩感到自豪，建基于 60 年的辉煌成就，所有地区和服务范畴的收入都录得全面增长。尽管面临高利率、通胀压力和地缘政治变化等的全球挑战，我们透过不断努力扩大全球足迹，继续致力促进客户增长及赢取国际业务。我们办事处的业务涉足多个专业范畴，证明我们随时准备适应不断变化的市场动态和新科技，以满足不断改变的客户需求。」

另外，我们持续投放资源在尖端科技和人才方面，以及坚守对服务质素和诚信坚定不移的承诺，为我们品牌的成功和实力奠定了基础。」

## 全球收入增长

BDO 全球各地区均持续录得盈利增长。我们着重为主要客户提供专业服务，并积极在较大型经济体中寻找重要客群，以促进和支持整体增长。

### 欧洲、中东和非洲地区收入<sup>1</sup>

- 在英国 (+16%)、法国 (+11%)、德国 (+16%)、比利时 (+21%) 和奥地利 (+23%) 业绩增长的推动下，中欧和西欧录得强劲增长。
- 中东地区的收入整体增长 13%，其中以沙特阿拉伯的表现最为突出 (+31%)。
- 在南非不俗的业绩增长 (+19%)，以及东非地区事务所携手合作提高绩效的带动下，非洲地区的整体收入亦有所增长。

### 亚太区收入<sup>1</sup>

- 印度的收入大幅增长 (+34%)，而澳洲 (+18%)、新西兰 (+15%) 和新加坡 (+18%) 的收入亦录得强劲升幅。
- 经济环境导致中国内地和香港的增长疲软。

### 美洲区收入<sup>1</sup>

- 在北美地区，加拿大的增长高达 13%，而美国则达到 9%。<sup>2</sup>
- 南美洲大多数的事务所均取得双位数字的增长，尤其巴西的收入 (+10%) 带动了整体增长。

## 所有服务范畴的收入均达到全面增长<sup>3</sup>

我们的核心服务范畴 - 审计及认证、咨询、税务，以及商业及外包服务 - 在主要市场持续增长。我们值得信赖的专业团队指导客户应对市场的不确定性，提供以客户为中心的解决方案，透过团队的专业知识为客户创造价值。

---

<sup>1</sup> 百分比以当地货币计算。

<sup>2</sup> 百分比不包括联盟事务所。

<sup>3</sup> 数值不包括联盟事务所。百分比以美元计算。

## **审计及认证服务**

尽管市场发生变化，监管要求提高，竞争亦日益激烈，我们的审计及认证服务的业务仍有所增长（+7%），收入达至41亿美元（38亿欧元）。审计仍然是我们品牌发展的核心，占业务的最大比重，高达42%。我们今年重点投放资源提高审计质素，改良审计技术套件，以及丰富我们的人才经验。

## **咨询服务**

咨询服务的业务收入增长4%，达至20亿美元（19亿欧元）。客户对在业务模式中整合数码解决方案的需求增加，此举推动了咨询服务的业务增长。透过我们BDO数码化（BDO Digital）的实践，以科技促进业务转型，刺激北美地区的业务增长，并继续对全球其他地区的业务带来庞大发展潜力。此外，我们持续投放资源在工具和解决方案，增强数码化服务，以及新订立了管理咨询流程，以满足不断变化的市场需求。随着全球对咨询服务的需求进一步增加，我们预期2024年咨询业务将会持续增长。

## **商业及外包服务**

商业及外包服务收入增长7%至14亿美元（13亿欧元）。BDO提供多样化的外包解决方案，以适应客户增加的需求。我们今年的重点在于建立有意义的客户关系和提供卓越的客户体验。此外，我们亦致力于持续投放资源提升员工的技能和能力。同时，我们亦优先投资于科技方面，以推动变革性的服务转型。

## **税务服务**

我们的税务服务业务收入增长10%，达至22亿美元（21亿欧元），反映我们对国际合作和提供优质客户服务的承诺。我们的税务团队擅长处理跨境客户税务项目，亦有效地应对客户在本地和全球的挑战。随着人们重新关注本地金融事务和国际议题，与气候变化、能源转型、劳动力流动和数码化相关的经济挑战均增加了对国际税务应对措施的需求。

此外，国际税务认证和风险管理备受更多关注。随着监管环境不断变化，市场对具备国际视野且应对迅速敏捷的顾问需求持续增加，以协助客户履行合规和报告义务。

## **蓬勃发展的全球团队**

我们全球的专业人员不断上升，目的是希望保留最优秀的人才支持我们的客户，并推动BDO的发展。2023年，我们全球的专业人员人数增加了3.9%，所有职级及服务范畴都增添专业人员和专项主题专家。我们多元的全球团队有超过115,600名人员，将全球专业知识与在地知识相结合，为客户提供量身定制的解决方案。

我们的全球专业团队透过技术整合不断扩展壮大，我们简化流程，执行自动化工作，并达致更有效率地协作。透过善用科技，我们加强团队培训和提升技能，从而提升客户体验。

我们致力提升全球专业人员的能力，确保他们具备充足的技能，发展蓬勃的事业。今年更入选为「加拿大百大雇主」之一，印证BDO是会计从业员理想的工作场所，我们为此感到自豪。

## **我们对服务质素的坚定承诺**

我们一直致力于为客户提供卓越服务。服务质素是我们的策略重点。我们不断努力发展独立性、私隐和质素监控计划。在过往一年，我们的主要工作在于提高审计质素，并投入资源，为取得一致的高质素成果。我们的目标是持续提供卓越的顶级服务，并增强资本市场、监管机构、投资者和客户对我们的信心及确保信任。

## **提升整个机构的技术水平**

我们正投资发展数码解决方案和人工智能，务求能负责任地将数码智能与数据分析结合，提供见解，促进智能驱动的决策，提高效率并节省成本。这些投资有助吸引和保留人才，从事追求自己向往且善用人工智能和科技的职业，负责任地为我们的客户带来具变革性的价值。

今年，BDO与微软扩大了策略伙伴的合作。该合作将让微软和BDO的客户在企业和中端市场中受惠，并继续推动我们的业务数码转型。

## **拥抱可持续发展的未来**

我们致力推动可持续发展，着眼于充满活力、欣欣向荣的未来。我们的全球可持续发展计划确保我们为全体员工和整个地球的最佳利益共同努力。

2021年，我们向「净零金融服务提供商联盟」承诺，至2050年或更早实现净零碳排放。这项承诺由我们的净零碳排放计划推动，为我们全球的事务所提供统一标准的方向和方法，以实现净零碳排放，其中包括计算排放量，设定净零目标和编写年度报告的义务。

透过我们全面的可持续发展服务组合，我们同时支持客户实现其环境、社会及管治目标，进一步推动积极变革，为所有人创造可持续发展的未来。

## **支持全球人道工作**

BDO利用全球团队帮助受人道危机影响的人。在过往一年，我们见证机构团结一致，全力支持受自然灾害和其他不幸影响的同事和人们。

---

**编辑垂注****有关香港立信德豪会计师事务所有限公司 (BDO Limited)**

香港立信德豪会计师事务所有限公司是 BDO 会计师事务所国际网络的香港成员所。BDO 国际网络遍布全球 166 个国家及地区，透过 1,776 个办事处及超过 115,600 多名专业人员，在世界各地提供财务咨询服务。立信德豪自 1981 年在香港成立，致力透过全面的专业服务协助企业成长。专业服务包括审计服务、商业及外包服务、风险咨询服务、专项咨询服务及税务服务。有关详情，可参阅网站 [www.bdo.com.hk](http://www.bdo.com.hk)。

---

**查询联络**

卢瑞燕

立信德豪市场部高级经理及部门主管  
香港

电话 +852 2218 3042

手提 +852 9613 5175

[salalo@bdo.com.hk](mailto:salalo@bdo.com.hk)

刘玉娟

立信德豪市场部高级经理  
香港

电话 +852 2218 2325

手提 +852 9285 4151

[heidilau@bdo.com.hk](mailto:heidilau@bdo.com.hk)

---